

Проблемы управления финансовым результатом предприятий в ракетно-космической отрасли

11, ноябрь 2014

Юрченко Н. Ю.

УДК: 336.225.66

Россия, МГТУ им. Н.Э. Баумана

sinat_ibm@mail.ru

Введение

Космический потенциал России, созданный в советские годы, сегодня удерживает одно из лидирующих мест в мире. Космическая программа способна оказать существенное влияние на развитии науки и техники, оказать положительное воздействие на международный престиж страны. Однако, для сохранения лидирующих позиций России, космонавтика должна являться государственным приоритетом.

Главная цель работы заключается в проведении анализа действующей системы финансирования предприятий ракетно-космической отрасли, так же рассмотрении проблем, с которыми сталкиваются данные предприятий, и исследовании особенностей стимулирования инновационной деятельности вышеуказанных компаний. В качестве методов исследования выбран системный анализ.

1. Прямое и косвенное финансирование предприятий ракетно-космической отрасли

Основным документом, регулирующим работу всего ракетно-космического комплекса, является Федеральная космическая программа (ФКП), определяющая приоритетные направления развития, а также этапы их финансирования на ближайшие 20 лет. В структуре Федеральной космической программы нашли отражение следующие вопросы:

1. Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы.
2. Закупки серийной космической техники.
3. Поддержание и эксплуатация объектов наземной космической инфраструктуры.

4. Капитальные вложения на реконструкция, техническое перевооружение промышленных предприятий и развитие объектов наземной космической инфраструктуры, включая объекты на космодроме Байконур.

На сегодняшний день финансирование космических исследований происходит преимущественно за счет средств федерального бюджета, что объяснимо, учитывая высокие риски и длительные сроки возврата инвестиций. Крупнейшим заказчиком в ракетно-космической отрасли является Федеральное космическое агентство, руководство деятельностью которого, в свою очередь, осуществляет Правительство РФ.

Косвенное же регулирование космической деятельности включает механизмы, обеспечивающие благоприятный инновационный климат в стране, развитие науки. К таким методам можно отнести налоговое стимулирование организаций космической сферы. В настоящее время эта система является важнейшим объектом научно-практических дискуссий и предметом пристального внимания правительственных структур.

Российским законодательством предусмотрен ряд налоговых льгот для таких организаций. В соответствии с пп. 5 п. 1 ст. 164 Налогового кодекса Российской Федерации работы в области космической деятельности, перечень которых определен данным подпунктом, облагаются налогом на добавленную стоимость по ставке в размере 0 процентов. Так же законодательством предусмотрено льготирование НИОКР, которое состоит в том, что часть реализации НИОКР не подлежит обложению НДС.

Статьей 149 НК предусмотрено, что НИОКР любой организации, выполняемые за счет средств бюджета, а так же ряда внебюджетных фондов не подлежат налогообложению. Выполнение работ для любого другого заказчика, кроме бюджетных организаций, министерств и ведомств, облагается НДС. Однако, основным заказчиком для организаций космической сферы выступает государство в лице министерств и ведомств, в частности «Роскосмос». Данная льгота применима ко всем предприятиям, в том числе и к предприятиям ракетно-космической отрасли.

Из всех льгот для организаций космической сферы льготы по НДС на сегодняшний день являются самыми весомыми.

С 1 января 2009 г. при исчислении налога на прибыль расходы организаций на исследования и разработки, перечень которых утвержден в Постановлении Правительства РФ от 24 декабря 2008 №988, включаются в состав прочих расходов в размере фактических затрат с коэффициентом 1,5. В установленном перечне обозначены, в частности, ракетно-космическая, авиационная и морская техника нового поколения и др.

В статье 251 приведен перечень доходов, не учитываемых при определении налоговой базы по налогу на прибыль. К доходам, не облагаемым налогом на прибыль, относят целевые средства (к ним отнесены гранты, средства внебюджетных фондов научного, фундаментального и инновационного характера).

Главой 30 НК, регулирующей исчисление и уплату налога на имущество, предусмотрены следующие льготы для научных организаций: от налогообложения освобожда-

ется имущество государственных научных центров и ядерные установки, используемые для научных целей.

Для большинства субъектов научной деятельности серьезной является проблема налогообложения земли.

До вступления в силу 01 января 2005 года 31 Главы НК, среди налоговых льгот, которыми пользовались многие организации космической отрасли, одной из важнейших была льгота по земельному налогу. Вступление в силу 31 Главы лишило льгот по этому налогу большинство бюджетных организаций. Это привело к увеличению налоговой нагрузки, так как большинство НИИ не только занимают земельные участки большой площади, но и содержат испытательные полигоны. Земельный налог устанавливается местными органами на максимальном уровне в 1,5% от кадастровой стоимости участка, так же как и для коммерческих предприятий. Это вызвано тем, что бюджетным учреждениям выделяются компенсации из федерального бюджета, которые в результате поступают в местные бюджеты через счета бюджетных организаций. Однако, указанные компенсации сложны в расчете, дороги в администрировании, механизм их выделения забюрократизирован.

Приведенные данные позволяют сделать вывод, что основной объем льгот по налогообложению в области ракетно-космической отрасли составляют льготы по налогу на добавленную стоимость, остальные льготы являются незначительными.

Если космический потенциал России, созданный в предыдущие годы, все еще удерживает одно из лидирующих мест, то возможности бюджетного финансирования оцениваются зарубежными экспертами как весьма скромные. Так, например, ассигнования в рамках ФКП РФ на десять лет составляют 10,5 млрд. долл. США, что меньше, чем Соединенные штаты тратят на космос за один год. Скромность бюджетного финансирования уже традиционно сглаживается российской космической промышленностью за счет международного сотрудничества, как в форме непосредственного выполнения зарубежных заказов, так и в форме создания совместных проектов. Россия сотрудничает с США и другими партнерами по проекту Международной космической станции, а так же со странами ЕС по проекту «Союз» в Гвианском космическом центре. Рассматриваются возможности совместных лунных программ, в том числе с использованием Пилотируемого транспортного корабля нового поколения (ПТКНП) «Русь».

При всем разнообразии форм традиционного международного сотрудничества оно не сможет компенсировать скромность бюджетного финансирования. Реализация крупномасштабных космических проектов может начинаться только при государственной поддержке, а затем уже смогут подключиться частные капиталы.

2. Основные проблемы предприятий ракетно-космической отрасли

Целями функционирования ракетно-космической промышленности (РКП) являются формирование экономически устойчивой, развивающейся по инновационному пути, конкурентоспособной, диверсифицированной отрасли, способной решать стратегические задачи совершенствования и развития ракетно-космических средств страны в интересах на-

циональной безопасности, социально-экономической сферы, науки и международного сотрудничества, обеспечения гарантированного доступа и необходимого присутствия России в космическом пространстве.

Перед предприятиями РКП на сегодняшний день наиболее остро стоят две проблемы: старение научных кадров и износ основных производственных фондов.

Главной причиной дефицита инвестиций на предприятиях ОПК является их инвестиционная непривлекательность (в настоящее время в России существует дефицит привлекательных для вложения инвестиционного капитала проектов). Высокий износ (в среднем 50-60%, по отдельным производствам до 90%) основных производственных фондов и ослабление научной базы являются одной из важнейших общероссийских проблем. Если не принять неотложных мер, то отмечается, что в ближайшие годы уровень износа в большинстве предприятий ОПК приблизится к 100%.

Система привлечения инвестиций в предприятия космической отрасли по своей сущности многокритериальна. В процессе функционирования этих организаций одновременно ставятся несколько целей: развитие материально-технической базы, увеличение материального стимулирования персонала, выдержать качество научных разработок и т.д.

Предприятиям необходимо самостоятельно решить проблему технического перевооружения (включая не только замену физически изношенного оборудования на аналогичное новое, но и на перспективное, способное производить конкурентоспособную продукцию на 7-10 лет вперед). Государственных вложений для удовлетворения всех потребностей не хватает. Необходимо отметить, что реорганизуемым предприятиям, как правило, удается привлечь нужные объемы инвестиций на развитие и обеспечить техническое перевооружение (инновационную и инвестиционную программы).

Основные причины возникновения проблемы нарастающего дефицита и старения квалифицированных кадров связаны с уходом значительной части квалифицированных сотрудников из-за резкого снижения заработной платы по сравнению с другими отраслями экономики; с недостаточным притоком и большой текучестью молодых перспективных специалистов из-за низкого уровня оплаты труда и снижения престижа научно-технической деятельности, в том числе в ракетно-космической сфере; с отсутствием или недостатками системы целевой подготовки и развития персонала. Пути решения видятся через повышение уровня заработной платы, зависящее от улучшения финансового результата предприятия, а также через разработку эффективной системы управления персоналом, создающей благоприятные условия для поиска, привлечения, подготовки и удержания квалифицированных и перспективных кадров (в особенности – молодых специалистов).

Среди методов косвенного финансирования предприятий ракетно-космической отрасли целесообразно использовать налоговые льготы, но не в рамках НДС, а особое внимание следует уделить налогу на прибыль, потому что именно прибыль создает материально-техническую базу развития организаций, помогает и служит побудительным мотивом деятельности как предприятия в целом, так и персонала.

Прибыль предприятия создает также базу экономического развития и государства, используя механизм распределения прибыли налоговой системой, что позволяет формировать доходную часть федерального, регионального и местного бюджетов, поэтому особое внимание в области косвенного финансирования следует уделять вопросам формирования налоговой нагрузки при управлении прибылью.

Заключение

Для решения проблем организаций космической отрасли в современных российских условиях необходимо определить список безотлагательных мер, рассмотреть способы и пути улучшения сложившейся ситуации, обозначить дальнейшие приоритеты государственной политики, потому что реализация крупномасштабных космических проектов может проходить только при государственной поддержке, как в форме прямого, так и косвенного финансирования, а затем уже могут подключиться и частные капиталы.

Список литературы

1. Соколов Е.В, Юрченко Н.Ю. Налоговое стимулирование как важнейший фактор инновационного развития наукоемких предприятий за рубежом, Материалы конференции IX Международного форума «Важнейшие технологии XXI века», М., 2008
2. Юрченко Н.Ю. Финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в России и зарубежом – М. ГУМАНИТАРНЫЙ ВЕСТНИК №1(3) Издательство: Московский государственный технический университет им. Н.Э. Баумана – 2013